

Jeudi 18 octobre 2018

Forum Entreprendre dans la Vienne

Le financement de la création, reprise



En partenariat avec

organisé
par



Forum Entreprendre dans la Vienne

BANQUE POPULAIRE
VAL DE FRANCE



Ingrid REY

Crédit Mutuel
Loire-Atlantique Centre Ouest

Patrice BRANGER



DE LA TOURAINE
ET DU POITOU
BANQUE ET ASSURANCES

Frédéric GAUTHIER

organisé
par



En partenariat avec



Sommaire

- Le porteur de projet
- Le plan de financement
- Le compte de résultat prévisionnel
- Questions/réponses

Le porteur de projet,

- La première étape, c'est de parler de vous.
- Le banquier souhaite d'abord vous connaître, avant de voir votre projet.



PARLER OUI, MAIS DE QUOI ?

Phase de présentation

- Votre parcours professionnel (CV)
- Votre expérience dans les postes tenus
- Vos compétences (diplômes, formations...)
- Vos motivations (pourquoi vous vous lancez ?)
- Vos points forts, vos faiblesses



Et surtout...

- Votre situation familiale (célibataire/marié)
- Votre conjoint (situation)
- Vos enfants (majeurs, mineurs)
- Votre patrimoine (propriétaire, locataire)
- Votre endettement (prêts en cours)

Le projet création/reprise

- Parlez de votre projet car, après avoir expliqué qui vous êtes, le banquier veut comprendre ce que vous voulez faire.
- La préparation de votre dossier est une étape essentielle.
- En effet, celui-ci, doit conforter votre banquier, dans son envie d'accompagner votre projet.

C'est une création ? Une reprise ?

Présentez-lui :

- Votre étude de marché (ce que je vends ou fabrique, à qui je vends, comment je vends, où je vends et qui sont mes concurrents)
- Votre plan de financement (vos besoins, vos ressources)
- Vos documents comptables prévisionnels.

Dans les deux cas, penser à vous munir des documents ou informations suivantes :



- Copie du bail ou du projet de bail
- Devis si travaux
- Des documents relatifs à la franchise le cas échéant.
- Et toutes autres informations que vous jugez utiles.

C'est une reprise

Présentez-lui :

- L'affaire à reprendre sous son aspect économique (cycle d'exploitation, type de clientèle, implantation, fournisseurs, salariés en place, état du matériel ?...)
- L'affaire à reprendre sous son aspect financier (Compromis de vente, tableau d'amortissement des prêts en cours si rachat de parts, taux de marge?)

Le plan de financement :

BESOINS

Frais d'installation (acte, comptable,...)

Publicité

Achat du Fonds

Achats de matériels

Stock

Trésorerie de démarrage

TVA

....



RESSOURCES

Apport

Subvention / Bourse

Prêt familial

Prêt d'honneur

Crédit Vendeur

Crédit Bail

Prêt Moyen Terme

Prêt Court Terme

.....



Le plan de financement

- Analysez-le avec le banquier
- Justifiez vos dépenses avec des devis
- Expliquez comment le besoin de trésorerie a été calculé (dépenses décaissées avant les premiers encaissements de votre chiffre d'affaires)
- Justifiez votre apport personnel
- Justifiez les aides financières

Compte de résultat prévisionnel

- Présentez votre compte de résultat,
- Expliquez qui vous a aidé à valider ce compte de résultat,
- Expliquez comment a été calculé le chiffre d'affaires,
- Justifiez la marge prise par rapport à la concurrence,
- Expliquez les principaux postes de charge (frais de personnel, charges externes).

Le rapport charges/ressources : votre activité doit vous permettre d'assurer un revenu suffisant pour faire face à vos charges

Points à mettre en avant :

- Le banquier veut être convaincu que non seulement l'entreprise peut rembourser ses prêts, mais aussi que l'entrepreneur puisse se prélever une rémunération cohérente (pour pouvoir vivre, rembourser son prêt immo, etc...)
- Il est nécessaire que la rentabilité de l'entreprise soit supérieure aux besoins, car il faut conserver une marge de sécurité face aux aléas de la conjoncture, et aux investissements qui devront être faits.

Vous pouvez être accompagné dans votre parcours de créateur/repreneur => entourez-vous !

- Des chambres consulaires (CCI, Chambre des métiers).
- Plateforme d'Initiatives Locales (Initiative Vienne, France Active, ADIE...)
- Des experts : comptable, avocat, fiscalistes, notaires...



Questions/réponses

Forum Entreprendre dans la Vienne

Retrouvez tous les diaporamas
sur
www.forum-entreprendre86.fr



organisé
par



En partenariat avec

